

branchfood

Opciones Alternativas de Finanzas para Financiar el Crecimiento
de Negocios de Comida
Agosto del 2024

Branchfood responde a las necesidades de innovadores que están haciendo el cambio en la cadena global de producción y distribución de comida

branchfood

Servicios de Asesoría

Apoyo de consultoría para acelerar la innovación y crecimiento, incluye orientación estratégica/organizacional, observaciones y conexiones personalizadas

Red de Emprendimientos

Conexión a emprendimientos de comida con alto crecimiento para miembros inversores ángel y capital para la etapa inicial para startups a través del Branch Venture Group

Eventos y Programas

Eventos personalizados que posicionan a las marcas en el centro los temas de innovación en comida que le dan forma a la industria, incluyendo Food Edge+ Summit



Branchfood Colaboró con la Rhode Island Commerce Corporation (Corporación de Comercio de Rhode Island) para apoyar a negocios de mujeres y minorías que están creciendo en el estado a través del desarrollo de recursos claves.

- Programa de Mentoría 'Conexiones Para Crecer' (Connections For Growth)
- Kit de Herramientas 'Prepárese para Crecer' (Get Ready to Grow)
- Beca de Acceso a Capital (Capital Access Grant) para negocios con ventas menores a \$1.3 millones de ingresos en el 2023
- Programación continua durante la primavera del 2024 - inscribáse a nuestro boletín en www.branchfood.com para aprender más sobre fechas importantes en el futuro

Los diferentes tipos de financiamiento son apalancados por dueños de negocios en diferentes fases de desarrollo.

Pre-ingresos	Ingresos entre \$500 mil y \$5 millones	Ingresos de más de \$5 millones
<p>Personal: Ahorros Tarjeta de Crédito Segunda Hipoteca Amigos/Familia</p> <p>Préstamos: Micro préstamos Préstamo puente</p> <p>Becas Crowdfunding</p>	<p>Capital Propio: Capital Ángel Capital de Riesgo</p> <p>Préstamos: Préstamos Bancarios Préstamos del Gobierno</p> <p>Becas</p> <p>Crowdfunding</p>	<p>Capital Propio: Capital Ángel Capital de Riesgo Corporativo</p> <p>Préstamos: Préstamos Bancarios Préstamos del Gobierno</p> <p>Financiamiento Mezzanine</p>

branchfood

www.branchfood.com

Entra en contacto con nosotros:

Lauren@branchfood.com

Karen@branchfood.com

Sophie@branchfood.com

ALICE

◆ 19 de Agosto - Branchfood

Expertos en Financiamiento Alternativo para la Innovación en Comida



¿Por qué **Flex**?

Las Marcas de Innovación en Comida Se Benefician de Flex



WaterBoy

Flex es la plataforma Financiera preferida por las marcas de consumo. Existimos porque sabemos que operar las finanzas de cualquier compañía es súper complicado / tedioso.

R Y Z E

Hoy en día las marcas usan 10+ herramientas financieras. Nuestra meta es consolidar todas esas herramientas en una plataforma.

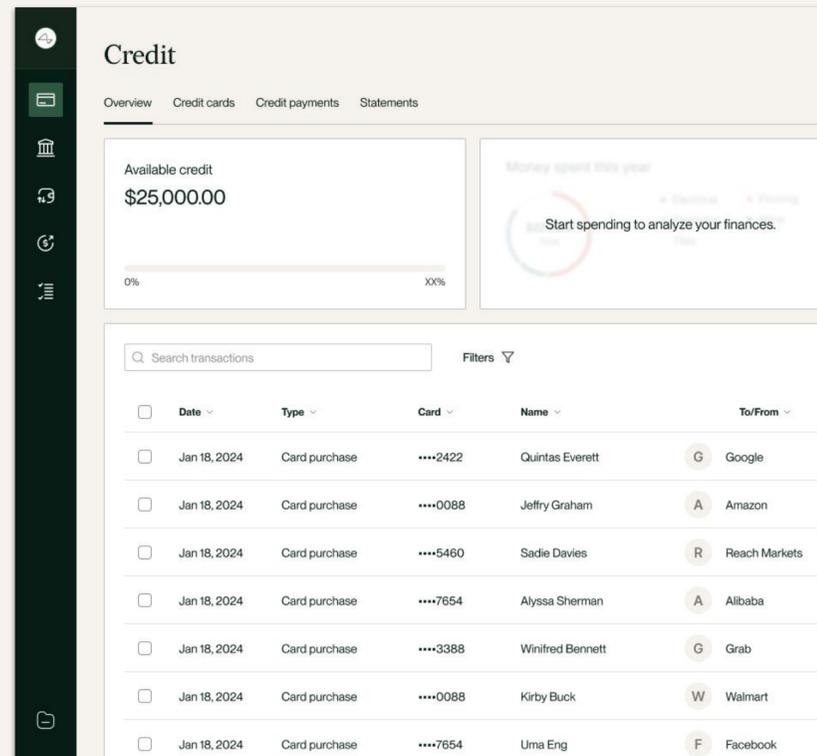
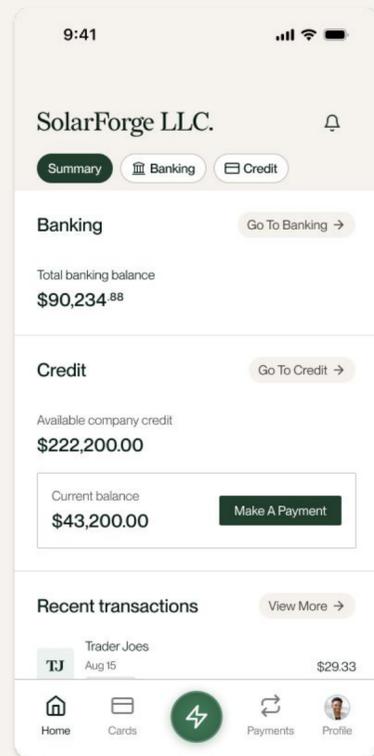
ARMIA™

Hemos tomado todas las mejores herramientas primarias que su CFO / VP de Finanzas necesitaría y las consolidamos en la plataforma Flex.

Flex

◆ Flex + Innovadores en Comida

Haz crecer tu *Empresa* de Comida con nuestra Plataforma Flexible



Flex





Marcas de Comida + **Plataforma Flex**

Todo-En-Uno *Cuenta Corriente* Con Grandes Beneficios

Sin Límite de Tarjetas de Empleados

Seguro de Crédito de FDIC de hasta **\$3M**

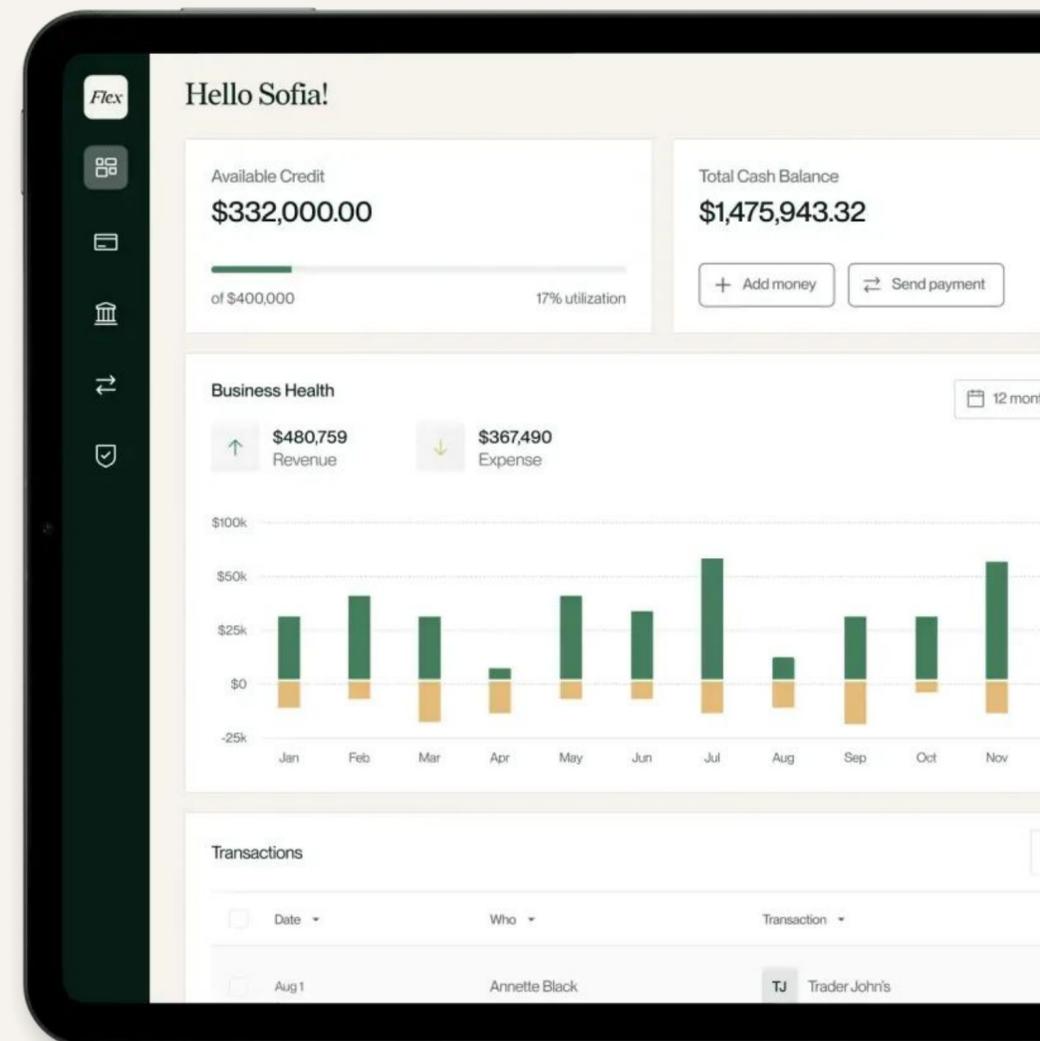
Hasta **3.62%** de APY

Transferencias Internacionales, **Sin Tarifas**

Transferencias ACH / Domésticas Sin Costo

Devolución en Efectivo de 1% por Transacciones con Tarjeta Débito

Soluciones de Pago de Facturas Sin Complicaciones a la Fecha





La tarjeta de negocios más flexible en el mercado

Nuestro programa de tarjeta es el mejor de la clase ya que podemos personalizar totalmente una solución de plazos que responda a las necesidades de cada empresa.

- 60 Días de Flote con 0% Intereses
- Hasta 2% de Devolución en Efectivo para Opciones de Flote Más Cortas
- Incentivos Flexibles de Pago Avanzado en la Temporada de Mayor Actividad



La Tarjeta de Crédito Flex

Flex

Entra en *Contacto* con Flex

Si tiene interés de ver para qué estaría aprobade, escanee el código QR o haga click en **este link** para aplicar.



Jefe de Ventas

jay.puentes@flex.one



Flex

Flex

 flexon

Década de Experiencia

Reimaginada para el siglo 21



Becky recaudó \$31,773 a través de inversores comunitarios, para mejorar los cimientos del té y la construcción de estructura en el Random Tea Room

Por fin financiamiento que es rápido, justo y local.

Honeycomb Credit es una plataforma para darle a dueños de empresas el financiamiento que necesitan para seguir creciendo y a todas las personas la oportunidad de invertir en las empresas locales que aman.





Latasha Kaiser, dueña de Kravegan recibió \$35,000 en financiamiento LPF.

\$25,000-\$250,000

9%-14%

36 - 60 meses

- Puntaje Crediticio 600
- Garantía Personal (si aplica)
- Informes Financieros
- Declaración de Impuestos (si aplica)
- Documentos de Registro de la Empresa

Sarah recaudó \$99,751 a través de 117 inversores en su comunidad

Uso Estratégico de Fondos: Mudarse a una cocina comercial, renovar y equipar la cocina, cumplimiento y permisos.

Conexión Comunitaria: La campaña atrajo un grupo diverso de inversores, lo que evidenció el seguimiento local fuerte a Brothmonger y su habilidad de envolver a la comunidad en su crecimiento.

Crecimiento Futuro: Con el capital adicional, Brothmonger está destinado a aumentar su presencia en el mercado, escalar sus operaciones y continuar con su misión de proveer caldos de alta calidad y con recursos locales a una audiencia más grande.





jackie@honeycombcredit.com

w: 312.584.2093 c: 267.214.1396

www.honeycombcredit.com



ASISTENCIA Y FINANCIAMIENTO DE PEQUEÑOS NEGOCIOS



Servicio - Experticia - Experiencia - Fiabilidad

Antecedentes de SEED

FUNDACIÓN

SEED es una organización sin ánimo de lucro formada en 1982.

También somos una Empresa de Desarrollo (CDC) Certificada en Administración de Pequeñas Empresas (SBA) y una Institución Financiera de Desarrollo de la Comunidad (CDFI) bajo el Departamento de Tesorería de los Estados Unidos.

PROPÓSITO

La misión de SEED es asistir a pequeñas empresas para comenzar, expandir y crear nuevos trabajos al proveer préstamos de bajo costo y asistencia técnica sin costo.

Programas de Préstamos

- Programa de Préstamo SBA 504 - Préstamos de hasta \$5.5 millones para propiedad inmobiliaria y equipos y maquinaria pesada.
- Programa de Pequeños Préstamos - Préstamos de hasta \$350,000 (MA), \$500,000 (RI) normalmente como parte de un proyecto más grande, uso flexible de fondos.
- Programa de Micro Préstamos SBA - Préstamos de hasta \$50,000, uso flexible de fondos.
- Programa de Préstamos Rápidos - Préstamos de hasta \$25,000, aprobación y proceso más rápidos. Requiere tener un Puntaje FICO mayor a 680.

Programa de Micro Préstamos Start-up y Empresas Ya Existentes

- **Préstamos de hasta \$50,000;**
- **Uso de fondos: capital de trabajo; muebles e instalaciones; inventario; y refinanciamiento de la deuda de tarjeta de crédito de la empresa;**
- **7% fijo; Periodo de hasta 7 Años con un máximo de 7 años de amortización;**
- **Sin penalización por prepagos;**
- **Empresas Start-up - requiere segunda fuente de ingresos.**

Programa de Pequeños Préstamos Start-up y Empresas Ya Existentes

- Préstamos de hasta \$350,000 en MA y \$500,000 en RI;
- Uso de fondos: capital de trabajo; equipos; propiedad inmobiliaria: muebles e instalaciones;
- 6-7% Fijo - dependiendo de la participación en bancos/cooperativas de ahorro;
- Hasta 10 años con amortización hasta 20 años;
- Sin penalización por prepagos, clausura simultánea!

Administrado con Becas Estatales y Federales, Fondos SEED, Fondos CDFI, Fondos MGCC, Fondos de MA y RI.

Programa de Préstamos SBA 504

- **Préstamos para propiedad inmobiliaria comercial y Maquinaria/Equipos de hasta \$5.5 millones**
- **La propiedad inmobiliaria debe ser ocupada por el dueño por lo menos 51%**
- **Refinanciación de Débito también disponible**
- **Se hace conjunto a un banco o cooperativa de ahorro para proveer hasta 90% de financiamiento (Banco 50%, SEED 40%, quien presta 10%)**
- **Tarifas de interés bajas y fijas**
- **Periodos de 10, 20 y 25 años disponibles**

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Lisa Holmes
(508) 822-1020 x 315
lholmes@seedcorp.com

Laurie Driscoll
(508) 822-1020 x 316
ladriscoll@seedcorp.com

Angela Laperriere
(508) 822-1020 x 312
alaperriere@seedcorp.com

Tamarah Bacon
(508) 822-1020 x 313
tbacon@seedcorp.com

South Eastern Economic Development Corporation

80 Dean Street, Taunton, MA 02780

www.seedcorp.com

BRANCH

VENTURE

GROUP

Opciones Alternativas de Finanzas para Financiar el Crecimiento de Negocios de Comida

August 19, 2024

Marcia Hooper, Partner and Co-founder
Branch Venture Group

www.branchventuregroup.com

Capital de Riesgo en Etapa Inicial

Quién	Qué
<ul style="list-style-type: none"> • Institucional • Individuos (aka ángeles) • Súper Ángeles / Oficinas Familiares • Socios Estratégicos (aka corporaciones) 	<ul style="list-style-type: none"> • Basado en Capital <ul style="list-style-type: none"> • Serie de Semillas, Serie A • Bonos Convertibles • SEGURO
Por Qué	Por Qué No
<ul style="list-style-type: none"> • No deuda, no pago hasta un evento de liquidación • Ganar experticia sin costo para la compañía • Acceso a una red increíble • Prepara la empresa para el éxito 	<ul style="list-style-type: none"> • Complicado y casi siempre caro • Poner en riesgo su rol en la compañía • Necesidad de desarrollar y archivar objetivos de planeación a largo plazo • Química interpersonal pobre

Capital de Riesgo en Etapa Inicial

¿Cómo saber si está listo para Capital de Riesgo?

- ¿Entiende y ha identificado los riesgos clave en la empresa?
- ¿El modelo de ingresos está orientado al crecimiento orientado? ¿Está en un trayecto de crecimiento en forma de palo de hockey?
- ¿Sabe dónde estará en 5 años? ¿Cómo está seguro?
- ¿Sabe cuánta inversión y tiempo son necesarios para alcanzar el punto de equilibrio del flujo de caja en operaciones?
- ¿Tiene un equipo?
- ¿Cuáles son sus metas personales?

¿Cuáles son los riesgos?

- Renunciar a un poco de la propiedad y por lo tanto un poco del control
- Habrá un evento de liquidación en 5-7 años
- Riesgos de seguridad laboral
- Consume tiempo y requiere mucha educación frecuente a sus inversionistas

Capital de Riesgo en Etapa Inicial

Mejor Consejo

- Educación gratis para hablar con VC y ángeles que conocen la industria
 - Estar abierto a escuchar y aprender
- La química importa
- No hay nada malo en hablar con VCs en las etapas tempranas del desarrollo de la compañía si tiene la oportunidad. Se acordarán de lo que dijo que iba a hacer, especialmente si lo hace
- Manténgase en contacto si escucha un no – *“la suerte favorece a la mente preparada”*
- Muchas compañías exitosas nunca recaudaron Capital de Riesgo...
- ...pero la mayoría de empresas exitosas lo han hecho

BRANCH

VENTURE

GROUP

Gracias!

Marcia Hooper

Marcia@branchventuregroup.com

www.branchventuregroup.com

Pershing Ventures



Capital de crecimiento y soluciones financieras para compañías en las primeras etapa y PYMEs.

Webinario de Finanzas Alternativas
Rama de Comida

19 de agosto del 2024

Tor Trivers

Director de Inversiones

Encuéntrenos en la página web:
<https://www.pershingventures.com/>





Introducción

- ✓ Enfoque en PYMEs y empresas privadas con ingresos positivos, en sus primeras etapas que no son adecuadamente servidas por el ecosistema financiero tradicional
- ✓ Estructuración financiera basada en los ingresos para lograr metas únicas
- ✓ Habilidad de integrar a estructuras de capital en desarrollo o existentes
- ✓ Estructuras escalables que típicamente crecen con el cliente
- ✓ Transacciones de hasta US\$1mm, tamaños promedio de US\$250k - 500k
- ✓ Financiamiento en 2-4 semanas después de la conversación inicial

Principales Casos de Uso

01

Capital de Crecimiento de Ingresos

02

Ventas y Marketing

03

Cartera de Pedidos

04

Expansión Geográfica

05

Complementar o preceder a una ronda de acciones

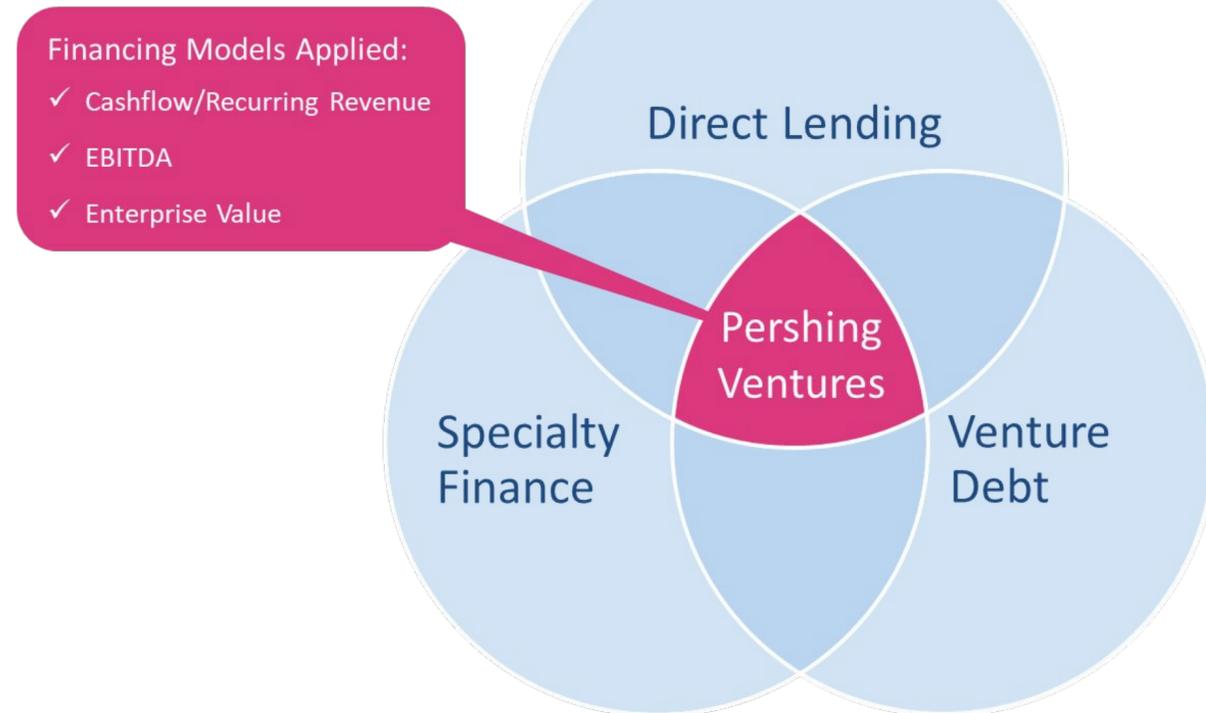
06

Adquirir negocios que aumenten los ingresos



Financiamiento no garantizado Impulsado por el Flujo de Ingresos

Posicionamiento del Producto



Mecánica de Transacciones

- ✓ Financiamiento enviado tan rápido como 2-4 semanas después de la conversación inicial, normalmente de US\$250k - 500k
- ✓ Cantidad del reembolso mensual de financiamiento calculado como % de los ingresos, normalmente 5% - 15%
- ✓ Cargo Administrativo capitalizado y back-end: 3.5%
- ✓ Tarifa de Servicio Mensual pagado mensualmente, normalmente del 1% - 2% de la cantidad financiada
- ✓ Tiempo de pago anticipado: 12 - 24 meses.



Capital de Crecimiento cuando el financiamiento tradicional no está disponible



No se necesita colateral



No diluyente al capital y sin requisito de puesto en la junta directiva



Designado basado en la estructura de su corporación, no en una checklist de un financiero



No se requieren garantías personales



No hay penalización de pre-pago después de 4 meses



Financiamiento no garantizado Impulsado por el Flujo de Ingresos

Métricas del Cliente

- ✓ Establecido y operando por más de 1 año
- ✓ Ingresos del año fiscal precio mayores a US\$250k o MRR > US\$25k, típicamente US\$1mm - 5mm
- ✓ Financiamiento mínimo de US\$25k, típicamente US\$250k - 500k
- ✓ Margen de Beneficio Bruto + Crecimiento > 40%
- ✓ Mínimo 6 meses de operación antes de que se acabe el dinero
- ✓ Contabilidad: QuickBooks, Xero, MYOB, Sage, o Oracle NetSuite
- ✓ No en industrias de criptomonedas o cannabis
- ✓ Fondos no para propiedad inmobiliaria o infraestructura.

Selected Clients



Capital de Crecimiento cuando el financiamiento tradicional no está disponible



No se necesita colateral



No diluyente al capital y sin requisito de puesto en la junta directiva



Designado basado en la estructura de su corporación, no en una checklist de un financiero



No se requieren garantías personales



No hay penalización de pre-pago después de 4 meses

Pershing Ventures



Gracias

Tor Trivers

Director de Inversiones

tor.trivers@pershingventures.com

Encuéntrenos en la página web:

<https://www.pershingventures.com/>

